

国内一流的数字电视芯片公司 37岁的首席科学家 是怎样开创卓越人生服务社会的



记者 何欣

走进文三路东部软件园内的杭州国芯科技股份有限公司，经常听到一个称呼“邹老大”。从董事长、CEO到普通员工、扫地大姐，大家都习惯把邹志永称为“邹老大”。

“方案拿去给邹老大看一下。”
“昨天邹老大是怎么说的？”
“小刘，喊邹老大到会议室开个会……”

喜欢——

“如果不是喜欢只是咬牙撑着，我不可能做到现在”

1974年，邹志永出生于浙江瑞安，一个普普通通的农民家庭——父亲没读过一天书，一辈子都在辛苦种地。母亲只念到小学三年级，是个典型的家庭妇女。一个哥哥两个姐姐，学历分别是初中、小学和高中。

邹志永小学成绩一般，数学稍好。初中成绩不错，最喜欢物理。

初二那年，他把家里一个坏了很久扔在角落的电表，拿去七搞八搞，组装成了一个电铃，一拉电闸，就像学校的电铃一样“叮呤呤”作响。

初三时，他从邻居家的废旧书堆里，找来一本电磁电路的中专教材，看得津津有味，还说“物理课本上的题太简单了。”

很多时候物理考试考完，同学向老师抱怨“题太难了”，结果往往被老师用一句话回击得哑口无言，“难？为什么邹志永能考一百分？”

“为什么你会对物理和电子产品这么感兴趣？是遗传基因吗？”记者昨天问。

邹志永想了半天，有点不好意思地呵呵笑了下，“我也不知道为什么，就是从小喜欢这个……”

“直到现在还这么喜欢？”

“是，直到现在也是。”

“就没有过感觉特别累，对这个专业有点厌倦的时候？”

“特别累的时候也经常有，厌倦的时候……也有，但厌倦是因为太忙，加班，对专业我从来没有厌倦过。”

他说，“如果不是因为喜欢，只是咬牙撑，我想我根本不可能做到现在。”

努力——

生命中的一件小事可能成为人生重大转折点

邹志永接下来的经历马上又证明了一件事：成功仅有天赋是远远不够的。

1989年，他考上当地最好的瑞安中学，这所百年名校，云集了方圆数百里内几乎所有尖子学生。

初中一直领先的邹志永，一上高中就默默无闻了，总成绩排在全班中游，巨大落差一度让他内心非常失落。

“有一段时间我非常灰心，甚至有点想放弃。我们家周围有几家工厂，村里不少年轻人，学习不好的后来都去工厂上班，我那时候经常逃课，心想，大不了像他们一样进工厂，还能早点挣钱……”

一个巨大转变发生在高二的下半学期。

“那天，学校组织我们去参观附近的飞跃缝纫机厂。礼堂里，一个不知道是厂长还是副厂长给我们做了一堂报告，他说的原话我记不太清了，大概意思是，我们厂所以那么强，是因为特别重视技术人员，技术拔尖的人才，不论厂长还是门卫，都会特别尊敬他……”

直到现在，邹志永都认为高二时的那次报告会是他人生的一个转折点。

半年后，他的学习成绩跃居班级前10，高考成绩名列全班第5。

由于对电子学科的喜爱，加上“哥哥听别人说浙江最好的学校就是浙大”，1992年，邹志永考上了浙大电信系无线电专业。

本科四年，硕士三年，博士三年。

18岁到28岁，人生中最美好最宝贵的十年，他没谈过恋爱，没打过牌，没打过游戏，没什么业余爱好，很少参加社会活动，几乎没看过电视电影……

除了睡觉吃饭，别人在宿舍没找到他，又不是吃饭时间，那么只有三个可能性：一、在教室上课；二、在图书馆看书；三、在实验室。

兴趣、天赋，加上信电又是浙大强系，有着全国一流的教授和导师，邹志永的十年苦读，打下了非常扎实的知识基础。

(下转 A05 版)

再过20多天，中国共产党就将迎来建党90周年的盛大节日。

50多万共产党员，分布在杭州的城市乡村，角角落落，他们从事着各种行业，做着各种工作。

我们身边，有很多优秀共产党员，有的成就骄人，有的平凡朴实，有的是商界精英，有的是能工巧匠……

他们，是建设这座美丽城市的先锋部队，他们，也是推动这个伟大时代前进的强大动力。他们，每天都在我们身边。他们，是我们的榜样，是我们的模范。

今天起，都市快报特别推出“红旗飘飘——我们身边的共产党员”特别报道，向大家介绍我们杭州的优秀共产党员。

多年来，作为中国金融业的改革先锋，深圳发展银行继承和发扬“敢为天下先”的创业精神，恪守“专业、诚信、服务、效率”行训，向建设国际标准的现代商业银行目标坚定前行。如今，站在新的起点，深圳发展杭州分行诚邀社会各界精英加盟，让我们用激情与斗志、用智慧与汗水，携手发展、共享未来。

招聘岗位	招聘要求
公司银行客户经理	大学专科及以上学历，35周岁(含)以下，三年以上银行信贷业务工作，具有较强的市场开拓能力和社会活动能力，客户资源丰富者可适当放宽年龄限制且优先考虑。
理财经理/理财助理	本科(含)以上学历，35周岁(含)以下，有较强的团队合作精神和执行力，善于沟通，亲和力强，具有一定的营销和客户开发经验，熟悉个人金融基础知识，了解国家法律法规和金融监管政策。有相关银行理财类专业证照、金融理财产品销售从业经验者优先。
证券渠道客户经理主管/代发渠道客户经理主管	本科(含)以上学历，40周岁以下。具备良好的人员管理、团队组织和沟通协调能力，熟悉对渠道大客户的营销和开发，具有较强的市场开拓能力，熟悉个人金融基础知识，了解国家法律法规和金融监管政策。在金融行业工作三年以上，且从事管理岗位一年以上，有证券公司客户经理团队管理经验或代发工资业务资源的优先。
证券渠道客户经理/代发渠道客户经理	大专(含)以上学历，40周岁以下。具备良好的沟通表达能力；有较强团队合作精神和执行力；掌握良好的客户营销技巧，具有市场拓展和客户开发能力；熟悉个人金融基础知识，了解国家法律法规和金融监管政策。证券渠道要求在金融行业工作一年以上，有证券公司客户经理从业经验者优先。代发渠道要求有企业财务管理经验或银行公司业务营销经验，有代发工资业务资源者优先考虑。
法律审查	大学本科及以上学历，金融、法学专业优先，35周岁(含)以下，熟悉金融行业相关法律法规及制度，具备一定的风险识别能力和沟通协调能力，有律师、会计师事务所工作经验者优先。
信贷审批人员	大学本科及以上学历，40周岁(含)以下，从事银行工作五年以上，其中2000年后从事银行信贷审查及相关工作三年以上，熟悉国家宏观经济金融政策，掌握金融法律和财会税务知识，熟悉银行信贷业务运作流程和企业运作程序，具有较强的风险识别、分析能力，较强的沟通协调和学习能力，经济类中级或以上技术职称，具有注册会计师、律师执业资格的人员优先。
会计主管/财务管理人	大学本科及以上学历，30周岁(含)以下，三年以上银行工作经历，精通银行会计、储蓄和出纳业务，具有较强的财务分析、业务管理和组织协调能力，有商业银行相应岗位任职经历优先。
会计、储蓄	大学专科及以上学历，28周岁(含)以下，两年以上银行相关业务工作经验，业务技能熟练，具有相应的从业资格证书。

报名所需资料：个人简历、身份证、学历证、职称证等有效证件复印件及近照一张；

报名方式：1、信件资料寄：杭州庆春路36号深圳发展银行杭州分行人力资源部(邮编310003)；

2、电子邮件寄：hzzhaopin@sdb.com.cn；请在邮件主题标记应聘岗位名称。

报名截止：2011年7月15日，谢绝来电来访；以上应聘人员

都要求身体健康，五官端正，遵纪守法，无不良记录，有银行

工作经验者优先。所递应聘材料恕不退还，我行代为保密。

深圳发展银行杭州分行招聘启事

www.sdb.com.cn | 服务热线：95501

